

一人部門的



IP日常手札

8.



produced / published by



現正連載中！



follow on

-  IPKM website
-  IPKM 電子報
-  TIPO website
-  TIPO facebook



第8站
技轉新手的初登板

這次技術合作要達成的目標，總共有三件。

習得感測技術。

轉移AI模組。

共同開發出
一項成果。

缺一不可。

並由小慧來擔任
合作案的管理人。

現有產線由
資深的彤彤
和阿良負責運作。

接下來的一段
時間，公司人力
要做一點調配。

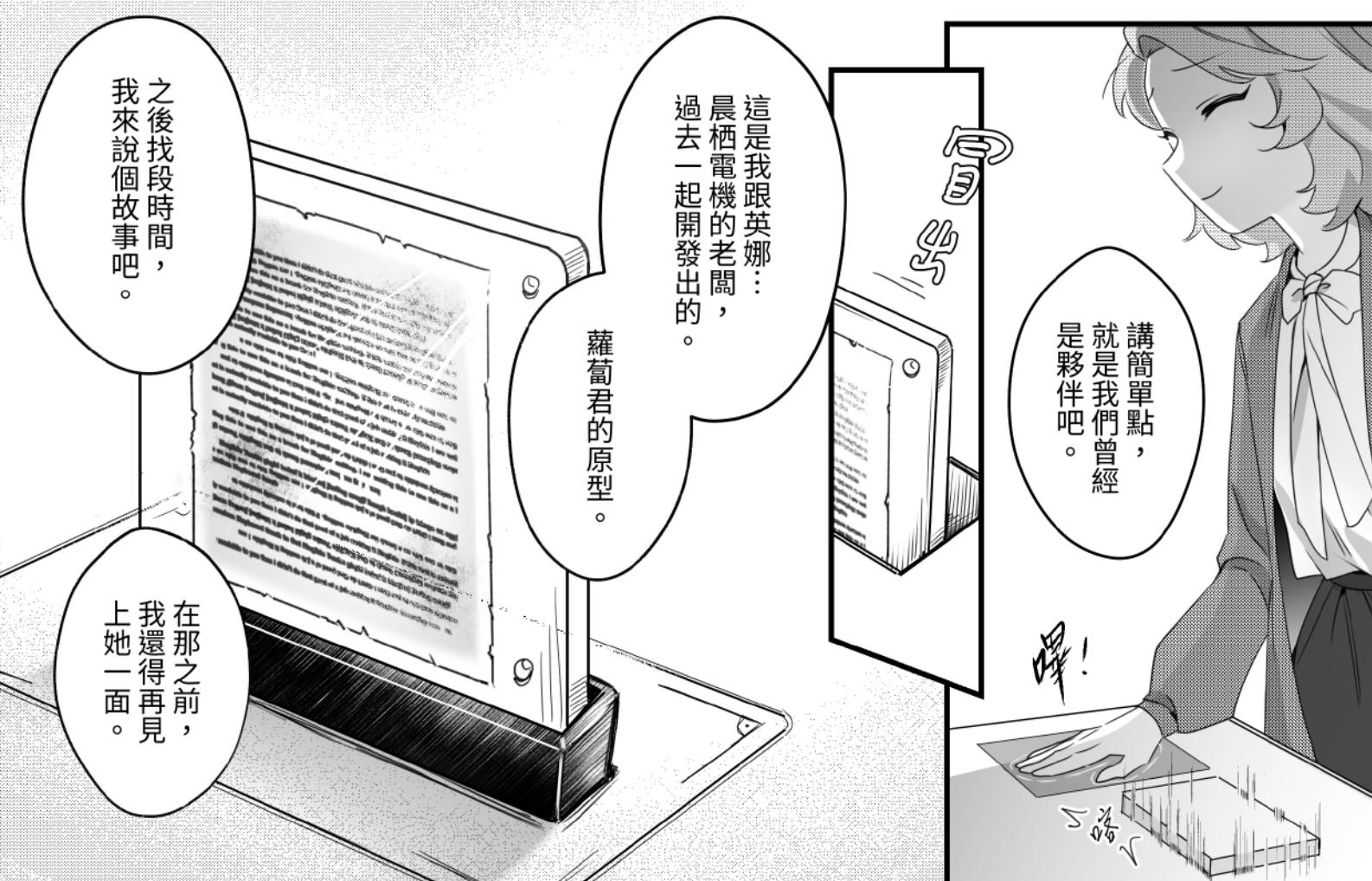
請全力投入與
晨栖電機的
技術合作案。

剩下的兩位。



⑧ 技轉新手的初登板







此時在小慧過熱的
腦袋內，有著多重
角色在碰撞著！

第一屆技術合作案策略管理高峰會

還請各位
拔刀相助！

各領域的
菁英都到齊了吧？

教育訓練擔當



策略協調擔當



產線建構擔當



資料管理擔當



產品行銷擔當



技術顧問擔當



？？擔當



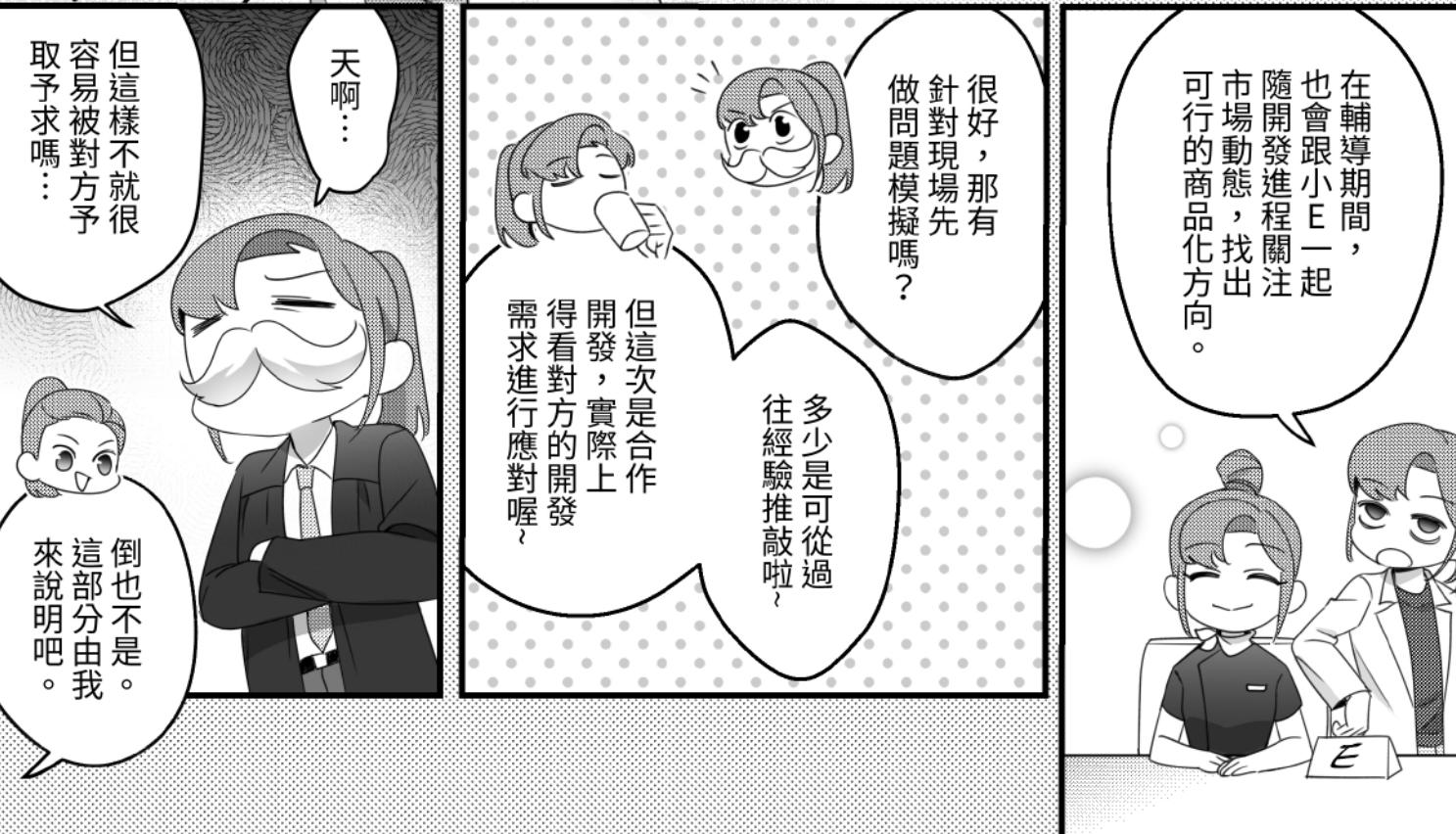
風險管理擔當



【知識補充】

技術移轉清單可能包括技術文件、程式碼、硬體、測試計劃、培訓手冊、知識轉移計劃、支援計劃、風險評估計劃、品質控制計劃等，以確保順利轉移技術和知識。





在合作前期，確實會有事情無法一次談攏的情況。

但契約的內容，事前已確實由雙方共同修訂並達成合議了。

滑

係採取專屬授權或非專屬授權？
授權之時間、地區、產品或是否有其他任何限制？
授權終止或解除後之關係為何？



確認的內容包括但不限於：
．在權利瑕疵擔保責任方面，技術提供人之權利瑕疵擔保範圍與補償約定為何？
．是否有約定提供技術資料的提供與交付？
．教育訓練的項目與內容是否已明確約定？
．技術移轉方法、進度、如何判斷技術移轉完成與違約責任等方面，有無約定？
．保密義務是否已有約定？
．所支付之技術報酬金或權利金之計算標準與交付規定，其與實際取得之技術是否相當？
（包含各式IP）



實際簽約時，會再重複確認雙方對於規範是否有認知上的出入。



小E，我們回頭再盤一下服務項目，做整包技轉的報價喔。

【知識補充】
技術鑑價方式有市場法、成本法等。
市場法將技術與舊有技術實施的結果
價值相比較，以推估技術價值。成本
法根據發展專利所必須投入的研究
展成本，來決定專利權的價值。

如果是自家研發案，只要跟阿瑋討論就能run了。

跟其他公司合作也太麻煩了吧：

主席別帶頭抱怨啊。

她啊，可愛老實的待著就行囉。

主席，那小G是負責什麼呢？



當然囉。

設置這席位有必要嗎？

要是全體人格都在工作，小慧遲早會壞掉的。

小G，之後大家可能會很勞累。

你就負責陪大家聊聊天吧！

哎呀，這決策真是太高明了。

你想想，工作難免會遇到一些很想宰人的鳥事嘛？

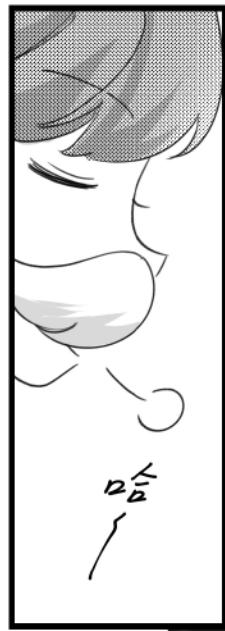
呃。

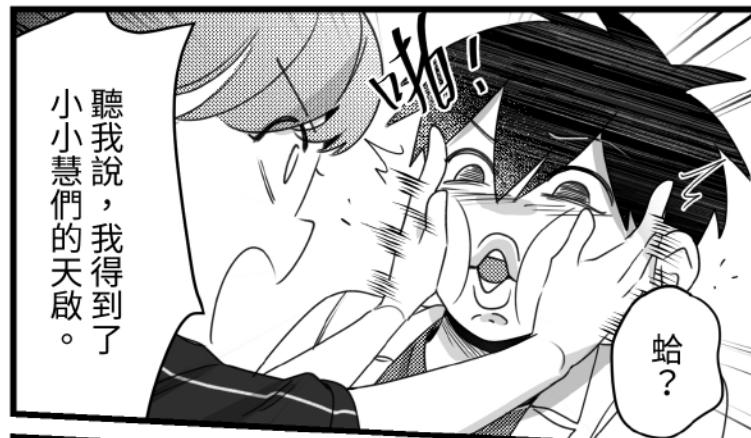
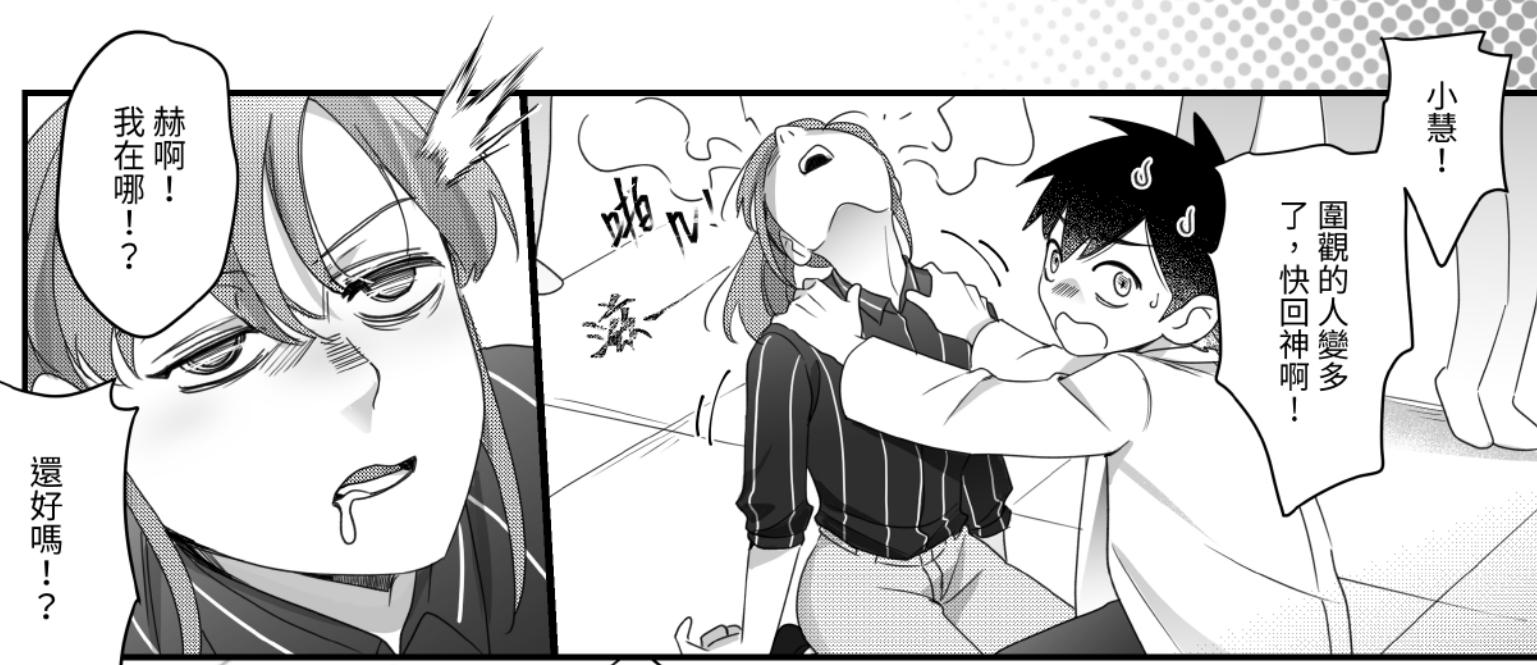
比如這次技術合作，所有工作都要帶著阿瑋一起處理。

好……好的！

剛剛全部的問題，
都得找最懂技術
的阿瑋討論……！







契約簽訂

就這樣，密集的
技轉工作開始了。

資源移交

教育訓練

【知識補充】

大型公司的智財部門可分為申請組與訴訟組，申請組主要負責協助研發人員提案專利、與專利事務所協力完成專利申請、製作專利地圖等；訴訟組則監測市面產品有無侵權、處理侵權爭議或執行專利訴訟。

這些人全
都是嗎？

啊，
幸會幸會。

另一方面，專利布
局也快速展開著。

通常這樣調
校比較好：

如果要用可行
性較高的方案A
測試。

然後指令
這樣寫：

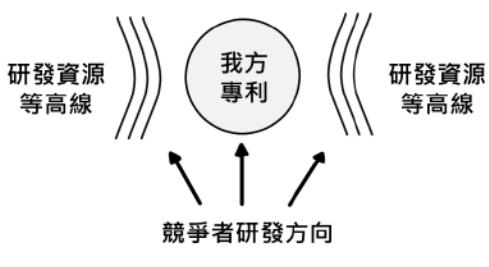
這個接這個、
這個組這個、

給您介紹一下，
這是智權部的
同仁們。

成功抓到
東西了！

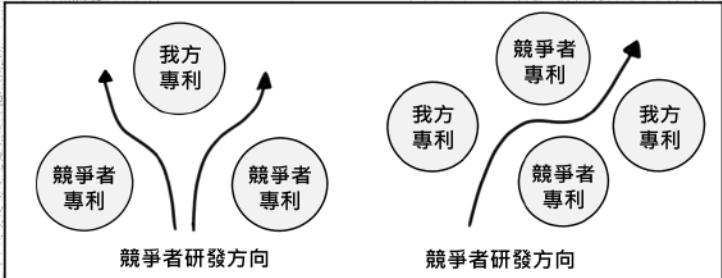
交互技轉順利，
技術人員也互動
良好。

喔喔喔喔！



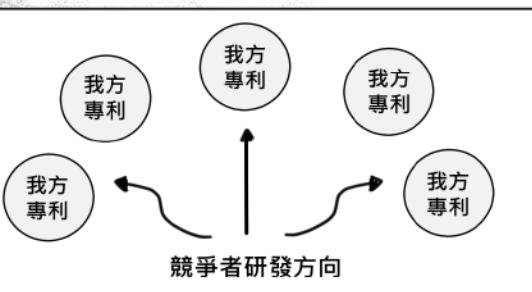
策略式專利布局:

技術擁有者在特定技術領域中擁有關健專利，足以在技術發展歷程上製造障礙。競爭者若要投入該領域，則需耗費較多研發資源進行迴避。



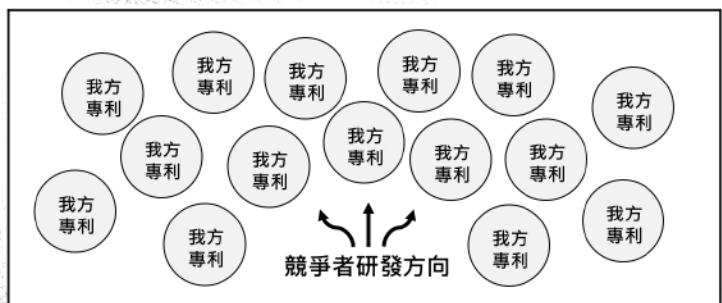
特定阻絕與迴避設計式專利布局:

技術擁有者利用單一或少數幾個專利發明進行保護。其保護目的明確，申請維護成本較低，但競爭者較易迴避。



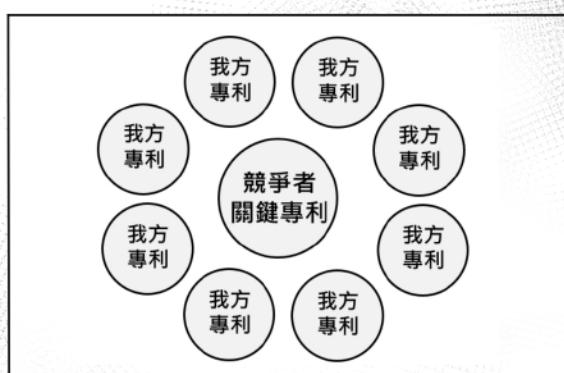
圍牆式專利布局:

在特定的技術領域中利用一系列的專利申請，在競爭者支研發方向上設立障礙，形成技術發展的阻隔，以阻擋競爭者之迴避設計。



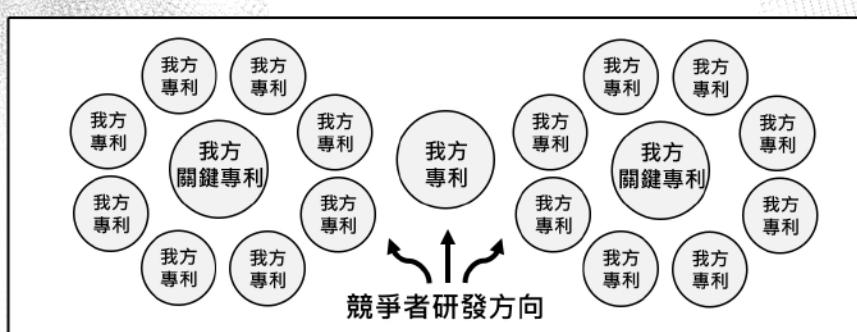
地毯式專利布局:

技術領域為新興技術，技術擁有者在特定技術領域進行密集式的專利申請，盡可能的將競爭者的迴避空間壓縮到最小。



包圍式專利布局:

在特定技術領域中，競爭者已將某關鍵技術搶占先機取得關鍵專利，此時可在此關鍵技術之周邊技術進行布局，使該關鍵技術的演進或商品化受阻，進而取得各式專利運用之談判籌碼。



組合式專利布局:

在特定技術領域中，從自己的關鍵專利衍生周邊技術專利，包圍自己以形成專利組合，阻卻競爭者之研發方向。







還想在這個業界混，
就給我潔身自愛！

是……！失禮了。

別說了，還有
什麼事要處理？

受不了，公司大
就是什麼人都有。

姜董上次交辦的，
我已洽談諸多研究
機構和NPE。

並買下了國際上
與AI模組和感測
技術有關的專利權，
強化專利布局了。

下一個
會面對象…

是嗎。
不好意思，
請你迴避一下。

是新思精機
的徐老闆呢。

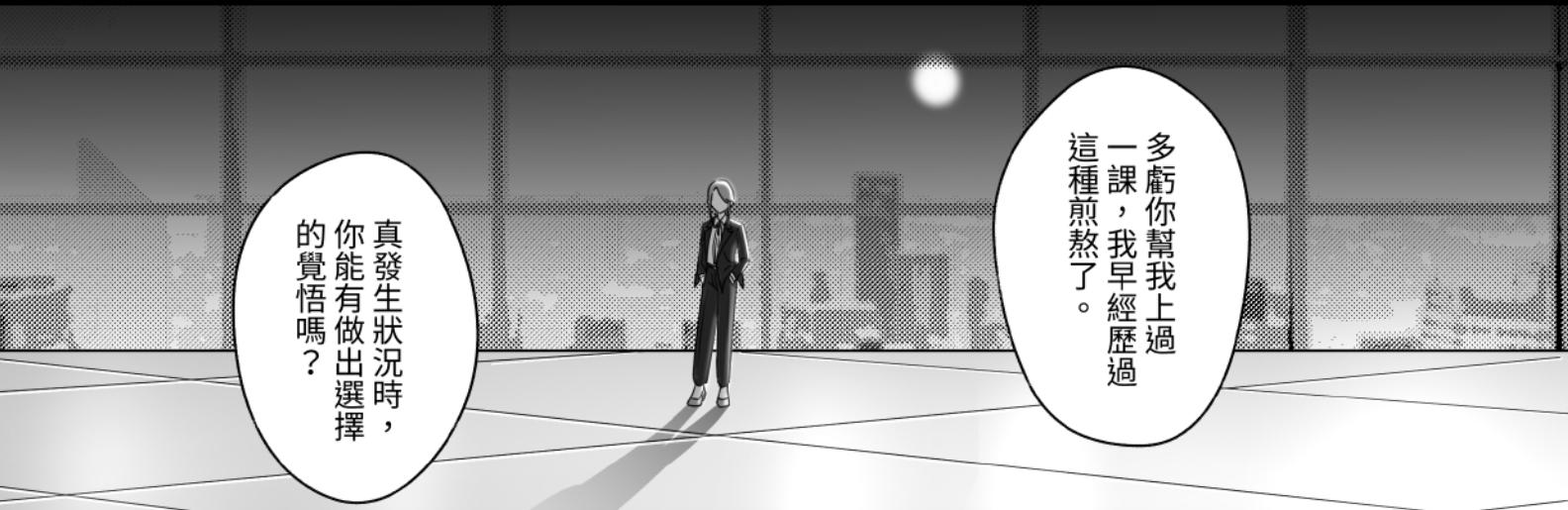
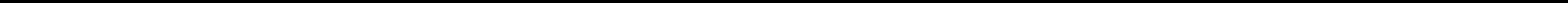
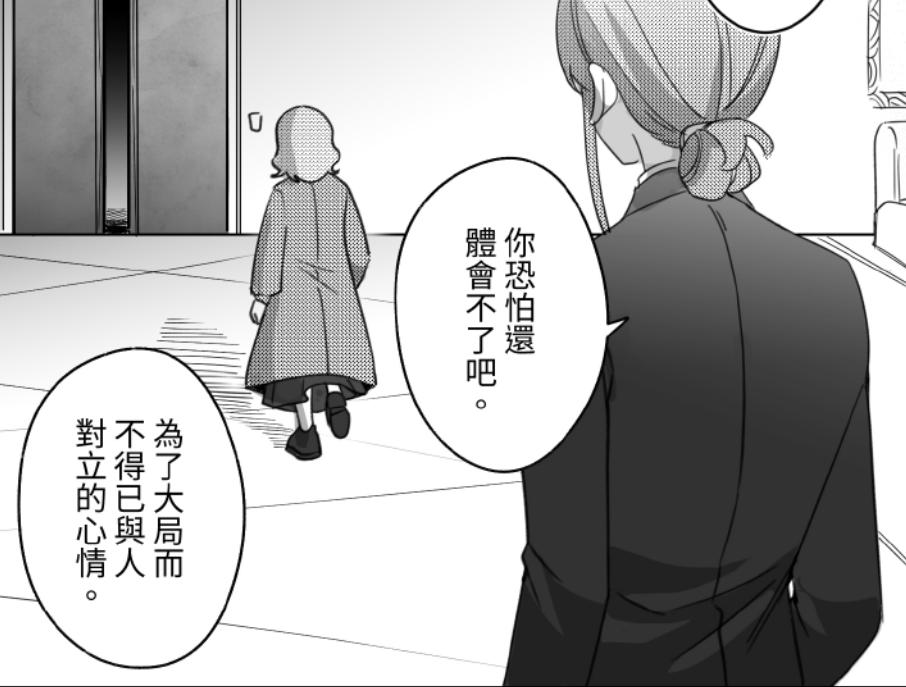
了解了。
下一件事。

公事在共同會
議上談就好了。

單獨跑來
有何貴幹呢？









不好說。

難道：我的工作
其實有點血汗？

人家智權部好多人
分工，我都得自己
處理所有事……



專家小語：

在成功的技術移轉中，一個明確的執行過程是不可或缺的。

以下分述企業間技術移轉的執行過程和注意事項：

1. 合約簽訂與細節明確化：在經歷談判過程後，合約的簽訂是首要任務。這份合約應明確規定技術提供方和接受方的權利、責任和條件。這包括智慧財產權的授權範圍、費用分擔、技術移轉計劃的日程安排等。合約的明確性有助於避免潛在的分歧和法律問題，確保雙方遵守協議。
2. 技術資訊與文件提供：技術提供方需要向接受方提供必要的技術資訊文件，以確保技術的有效傳遞。其中可能包括但不限於技術規範、操作手冊、程式碼、API文檔等。
3. 培訓和支援：技術提供方應該提供必要的培訓，以確保接受方的團隊能夠有效地使用和維護新技術。此外，除了提供初期的技術支援和疑難解答，也應在接受方的環境中實施技術，並進行測試和驗證。以確保技術能夠正確運作並達到預期效果。
4. 監控和調整：技術移轉不應該被視為一次性事件，而是動態過程。雙方應定期監控技術轉移的進展，以確保一切順利進行。如果出現問題或變更需求，應該及時進行調整和改進，以確保達到預期的目標。
5. 保護營業秘密：由於雙方人員交流過程中可能有不慎將不在技術移轉範圍內的營業秘密洩漏之風險。雙方企業務必格外注意區分營業秘密與必要提供的技術資訊，進行員工培訓和訪問權限控制，以減少內部風險。

企業間技術移轉是一個複雜的過程，需要細心計劃、執行和監控。一份明確的合同、優秀的培訓和支援、測試和監控以及營業秘密保護都是確保技術移轉成功的關鍵元素。



⑧ 技轉新手的初登板

指導單位 / 經濟部智慧財產局

企劃執行 / 財團法人中衛發展中心

編劇 · 演出設計 / 財團法人中衛發展中心 林威宇

專家協力 / 中華民國專利師公會 黃敏雯、李彥慶專利師

漫畫 / Agyu

新思精機正式與晨栖電機展開技術合作
，由小慧負責我方的管理工作。

其中「合作開發」和「技術轉移」讓從沒經驗的小慧腦袋快燒壞了！？身心瀕臨崩潰之際，一群謎樣的身影集結，讓為度過難關赴湯蹈火！

而兩位老闆檯面下的神祕糾葛，也隨著雙方互動的深入，揭開第一層面紗…

接收外界刺激，打開全新眼界的IP日常劇場第8話。



click to see more episode



IPKM
產業專利知識平台