

一人部門的

# IP日常手札

10.



produced / published by



現正連載中！

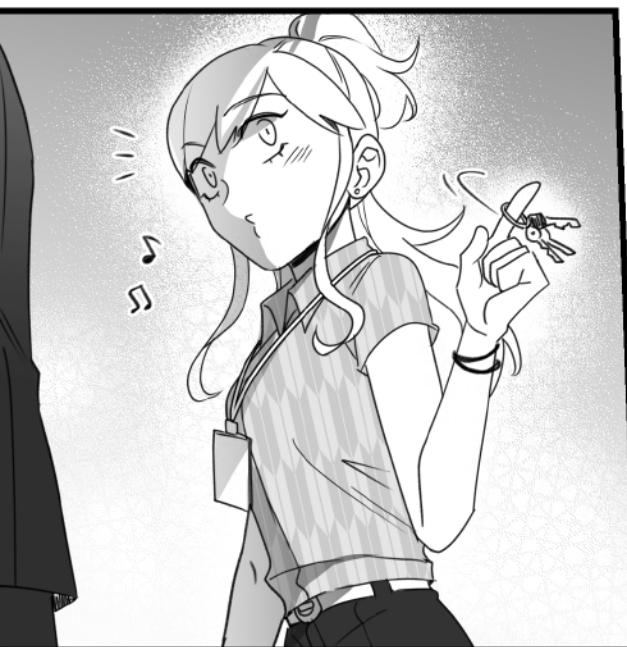
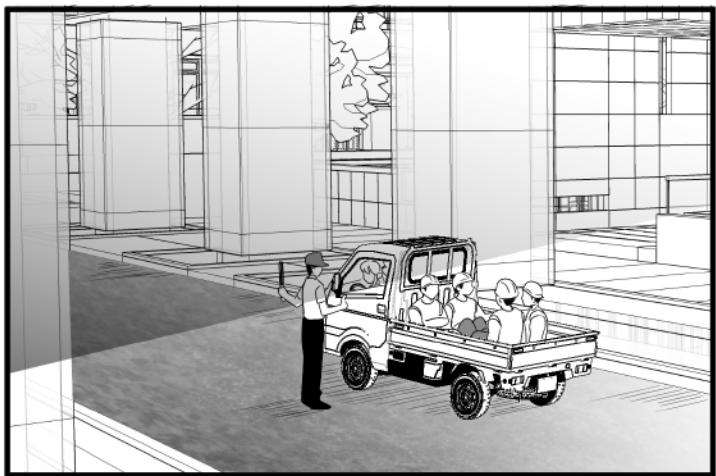
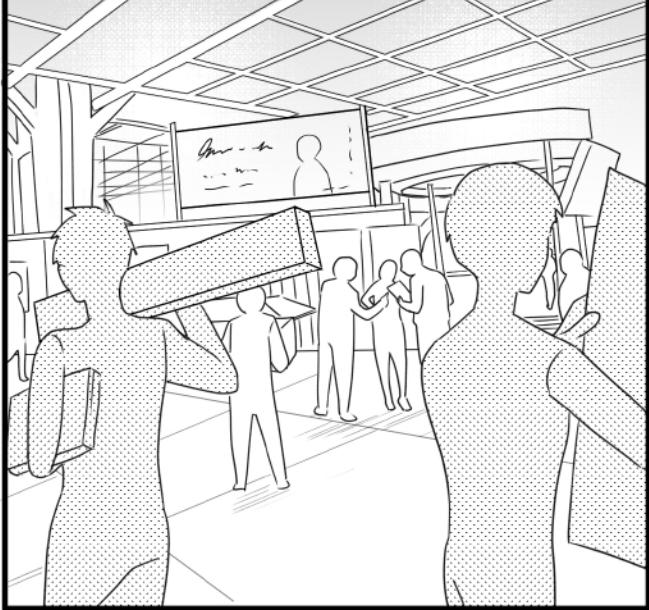


follow on

-  IPKM website
-  IPKM 電子報
-  TIPO website
-  TIPO facebook



第10屆  
進擊商業展會！





⑩ 進擊商業展會！

姜董，新思精機  
真的沒有要來  
彩排嗎？

來幫忙做機器  
調校也好……

我不懂，一起做  
出來的發明不是  
很成功嗎？

為何不跟我們  
繼續打好關係，  
以後做更多生意……

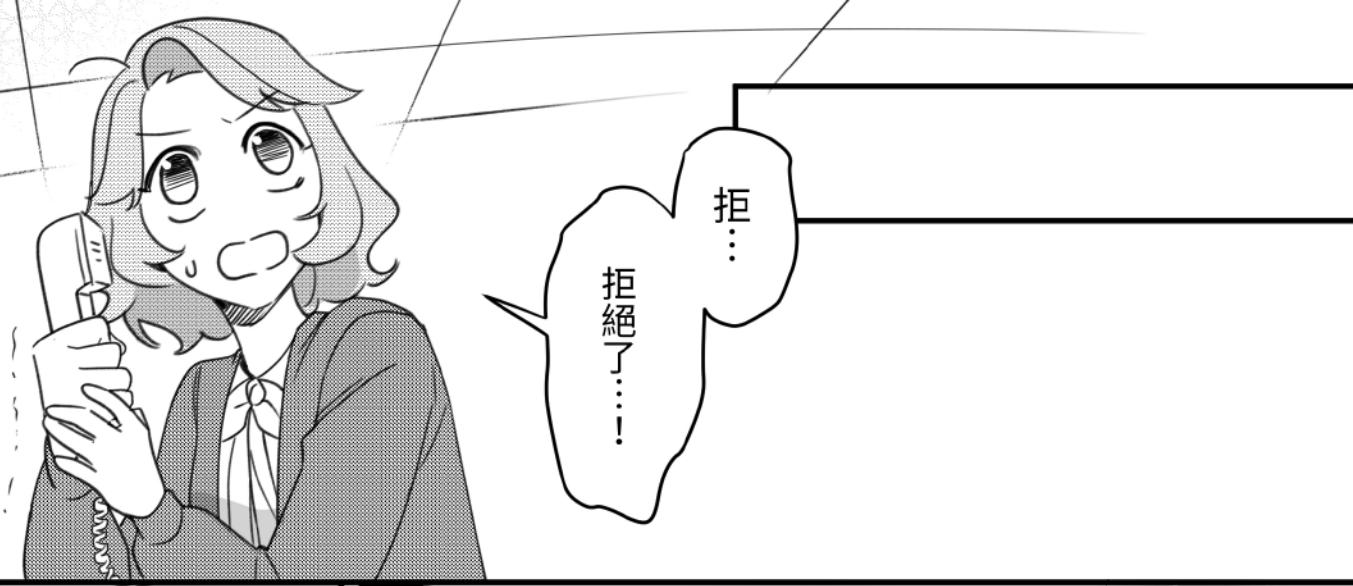
是對方主動  
拒絕同台的。

如你所見，  
他們打算靠  
自己參展了。

我們一如往常  
使出全力，成為  
市場領導者就好。

小公司要什麼  
花招都隨便。

徐老闆這個人，  
有時比外表看起  
來要任性多了。



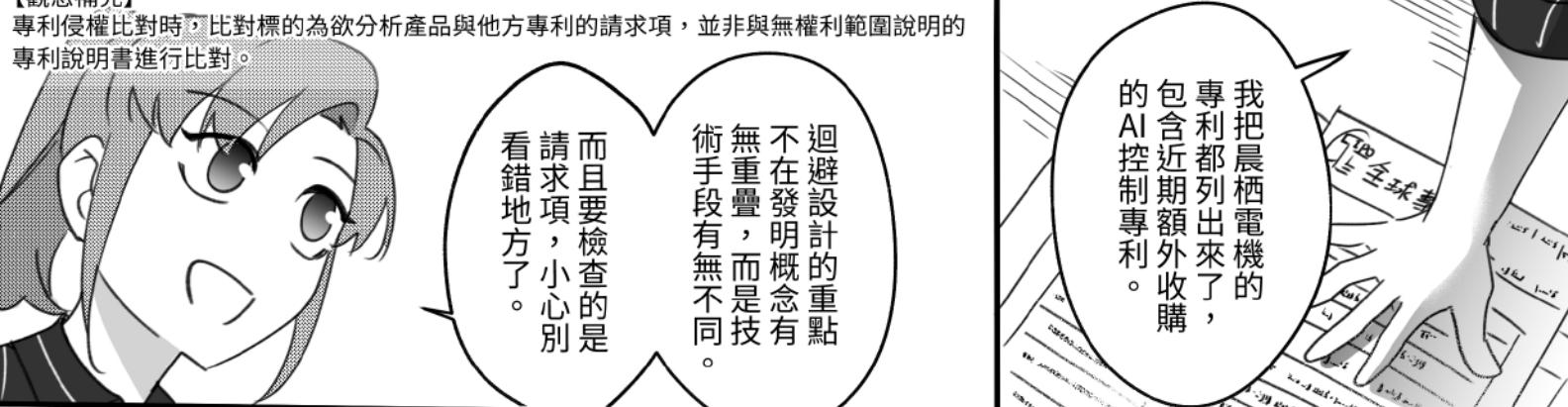
#### 【名詞解釋】

「迴避設計」指在產品開發前，先將產品與競爭者的專利進行侵權比對，若比對結果發現可能侵權，則先行修改產品設計，以免落入系爭專利的範圍。



#### 【觀念補充】

專利侵權比對時，比對標的為欲分析產品與他方專利的請求項，並非與無權利範圍說明的專利說明書進行比對。



#### 【觀念補充】

當被控侵權產品系爭專利之專利請求項的每一技術特徵都出現於被控侵權產品中(符合全要件原則)，法院將認定文義侵權該專利權。但即便無文義侵權，仍有均等侵權之可能，需進一步比對。

請求項與被控侵權物之技術特徵對照表

編號	請求項之技術特徵	被控侵權物之技術內容
1A	...技術特徵A...	...技術特徵A...
1B	...技術特徵B...	...技術特徵B...
1C	...技術特徵C...	...技術特徵C...

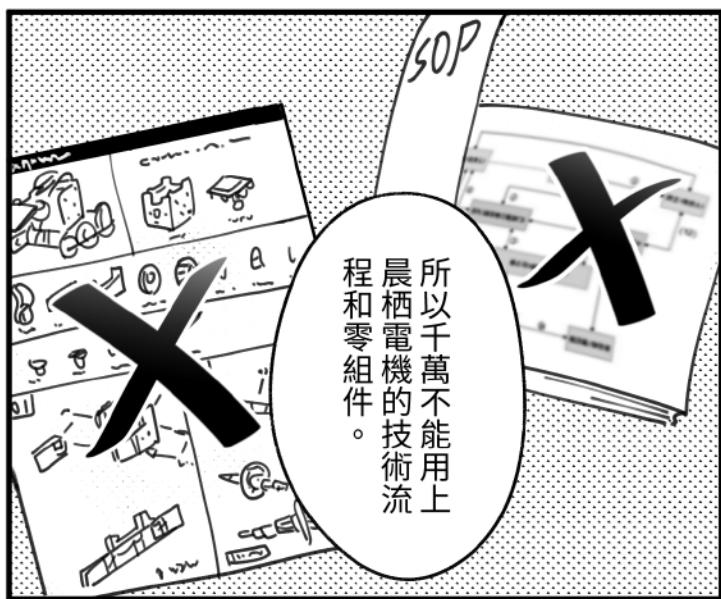
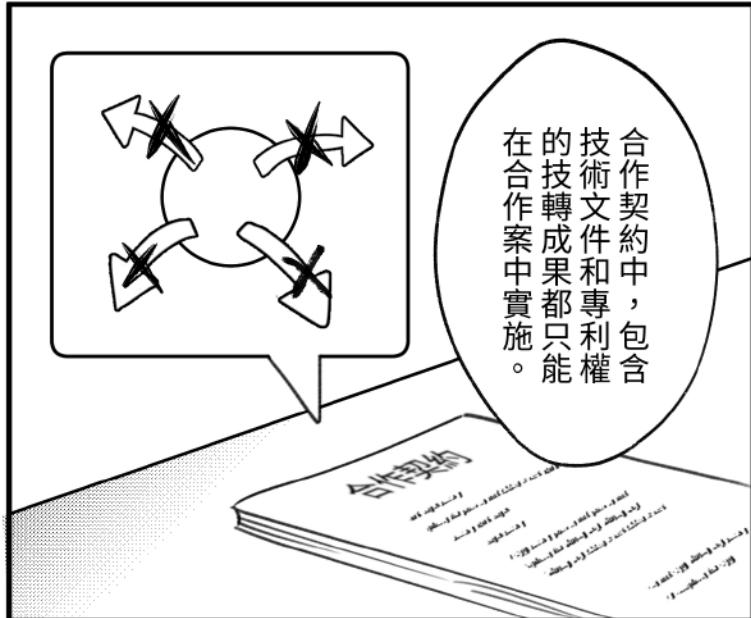
註：此處編號1A，係指從請求項1解析出之技術特徵A

我解析出了對方專利請求項的技術特徵，以及我方產品的技術特徵。

兩者進行文義比對後，沒有符合全要件原則，所以我們的產品是安全的。

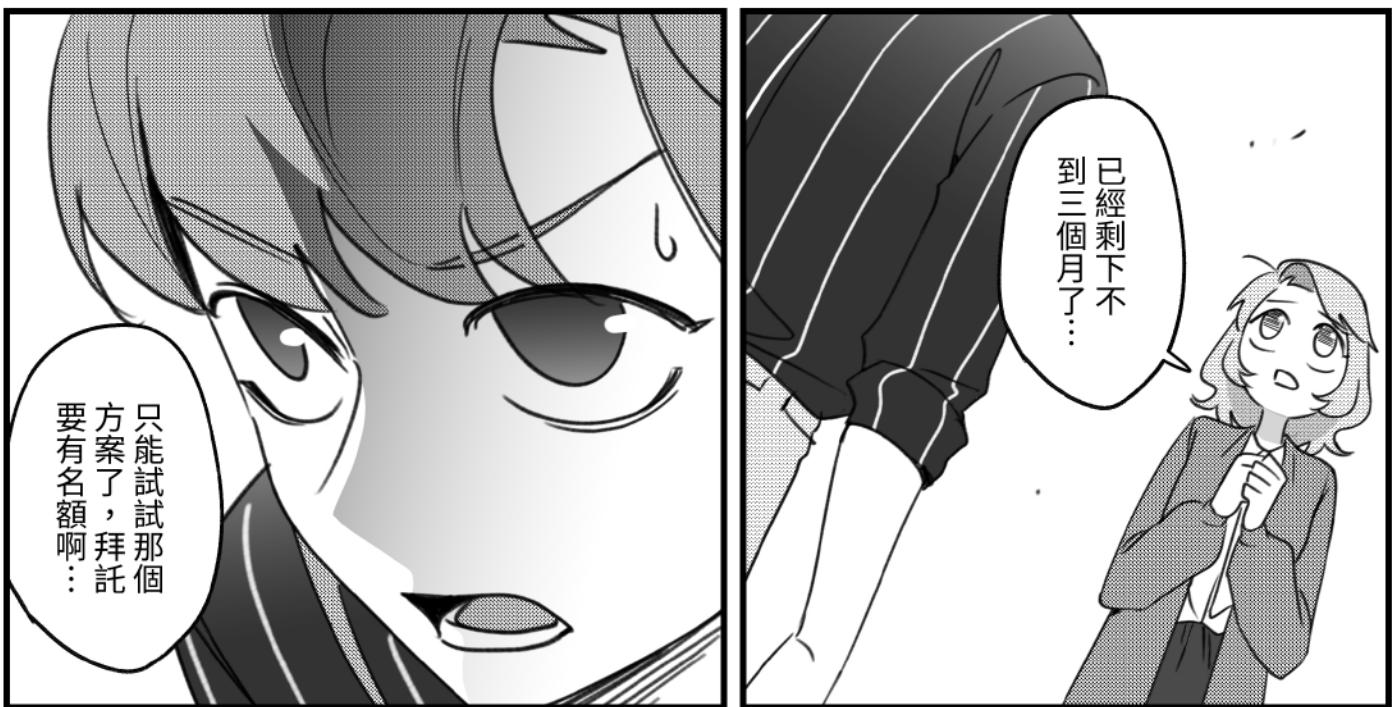
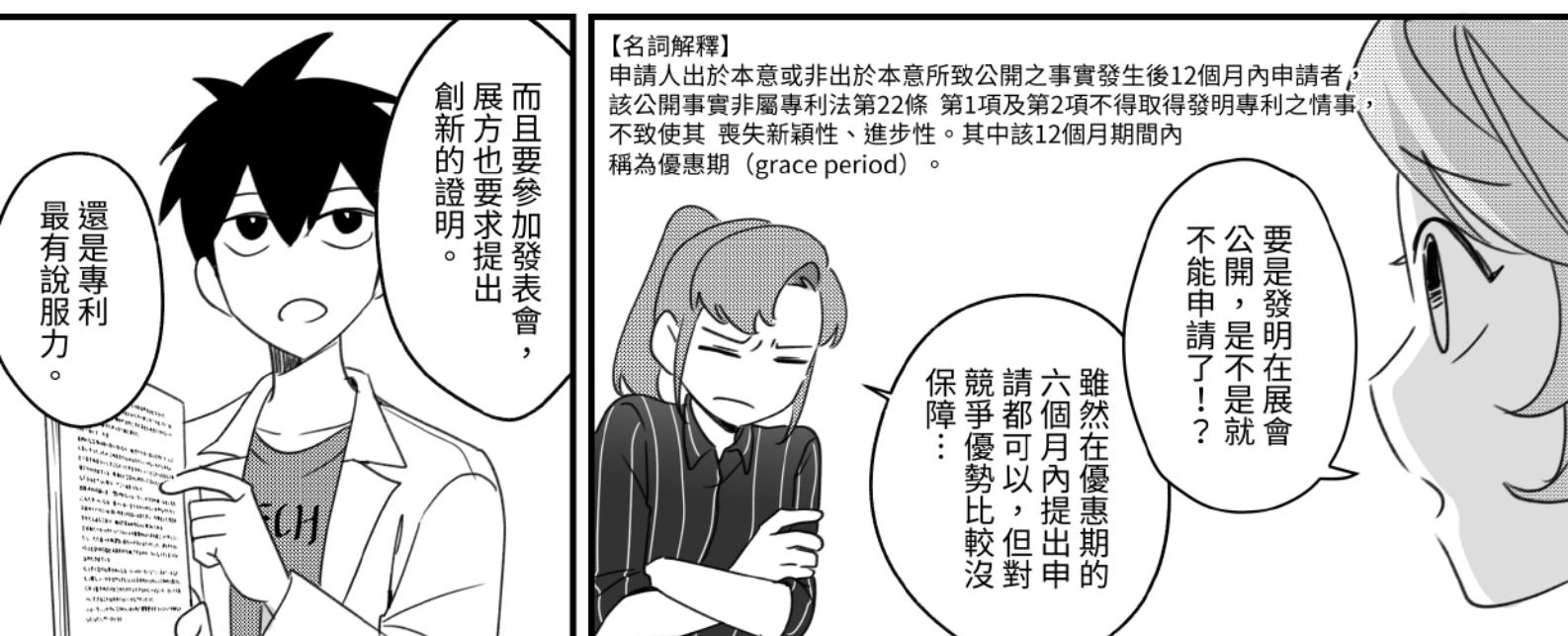
有幾件專利的內容跟產品好像：這樣算侵權嗎？





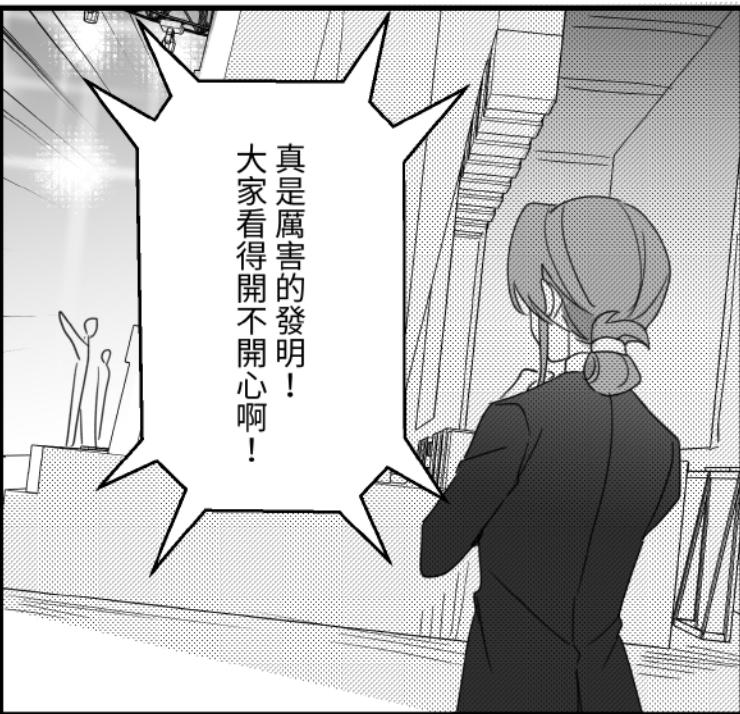
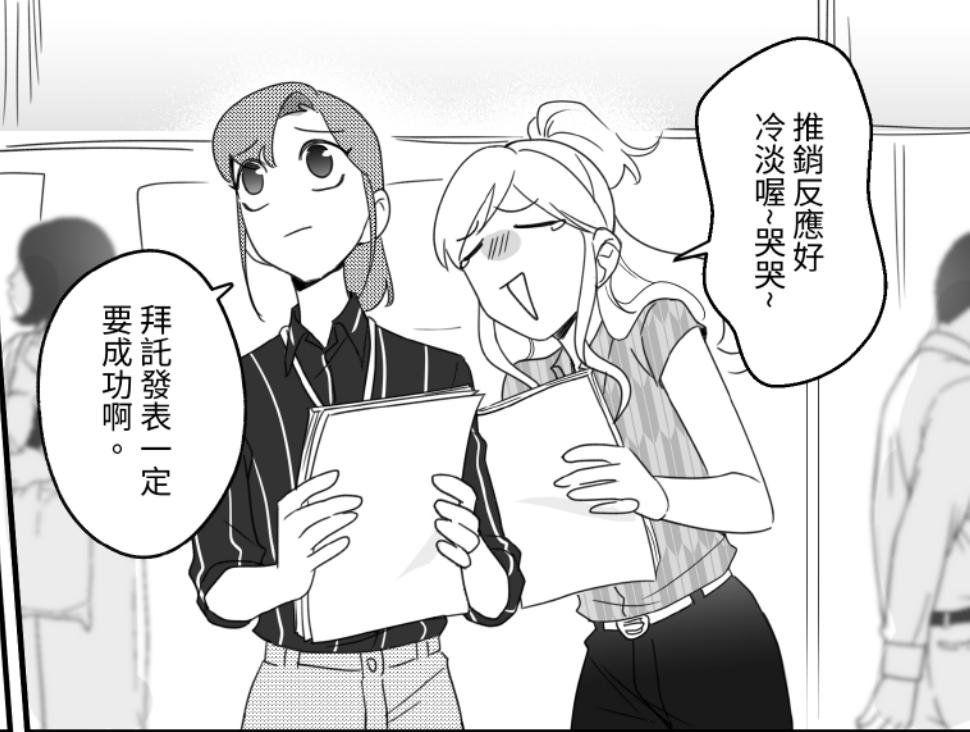


唯一無法掌控的，就是可能有仍在申請中尚未公開的專利案了。









把手上的票投給  
你青睞的發明，  
讓它被世界看見吧！

線上線下的  
消費者、  
投資人們！

重申一次！  
這是開放任何人  
上台一展長才，  
讓市場決定人氣  
的創新技術發表會！

各位的智能家電  
是什麼樣子呢？

冰箱  
燈具？？

接著登場的是，  
晨栖電機的  
姜英娜董事長！

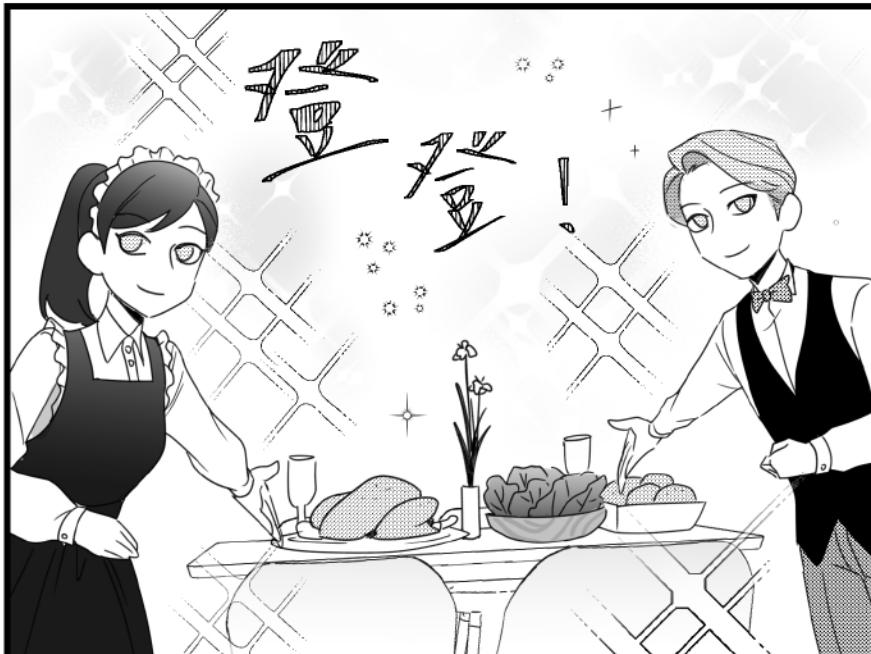
智能化的終極  
目標是方便省事。

我的訴求  
可不一樣。

現在每樣東西  
都要智能，反而  
把生活搞複雜了。

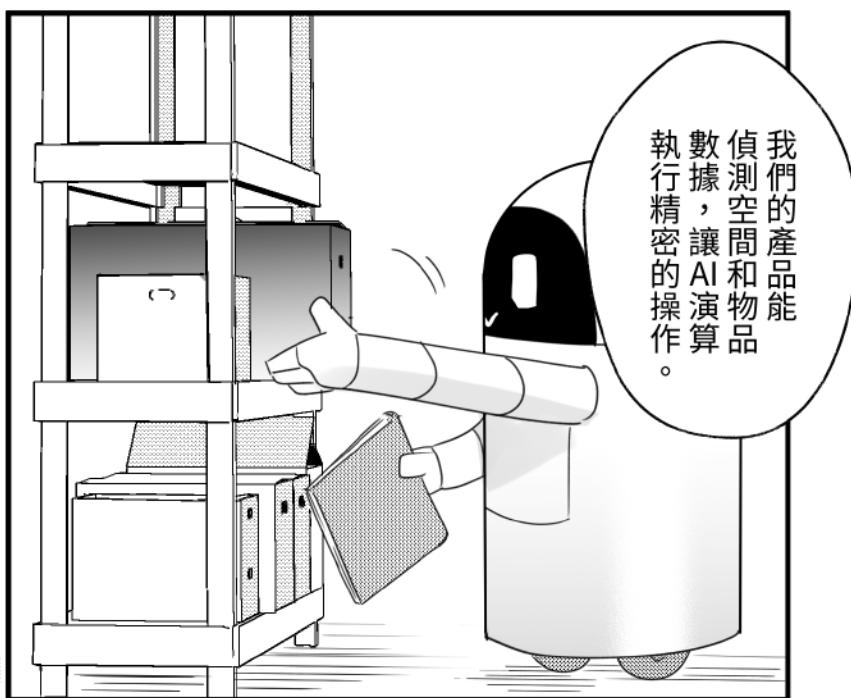
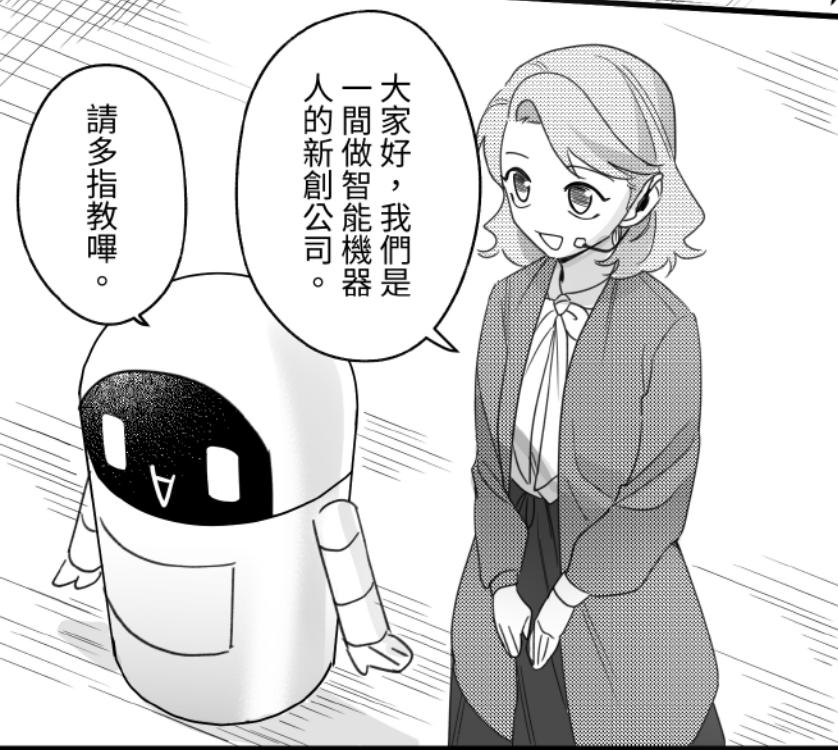
那有位「機器人」  
代勞一切，不就  
全都解決了嗎？

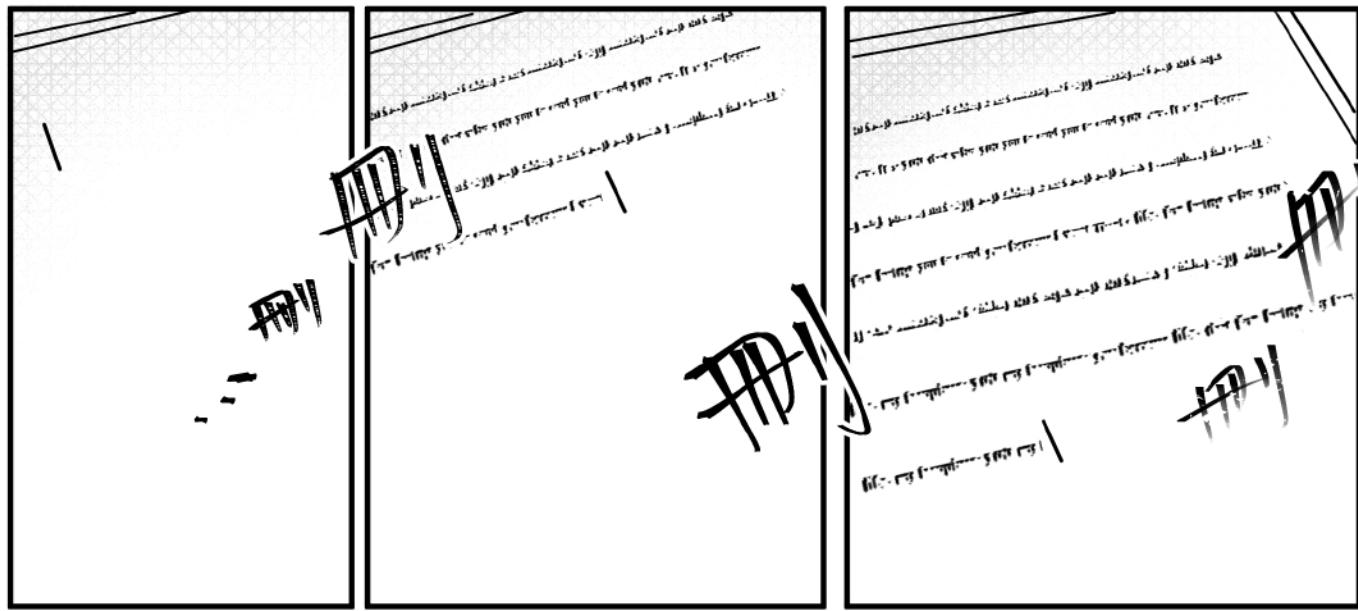
升  
起

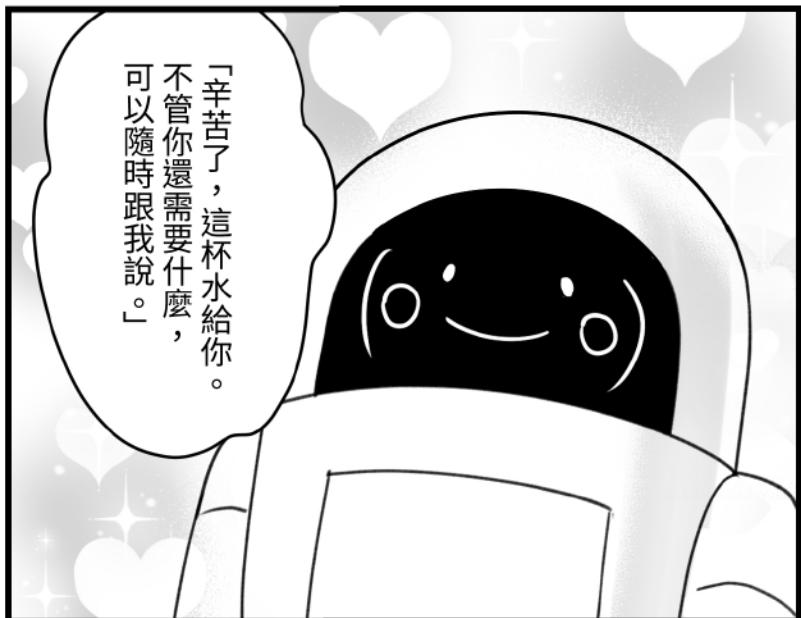
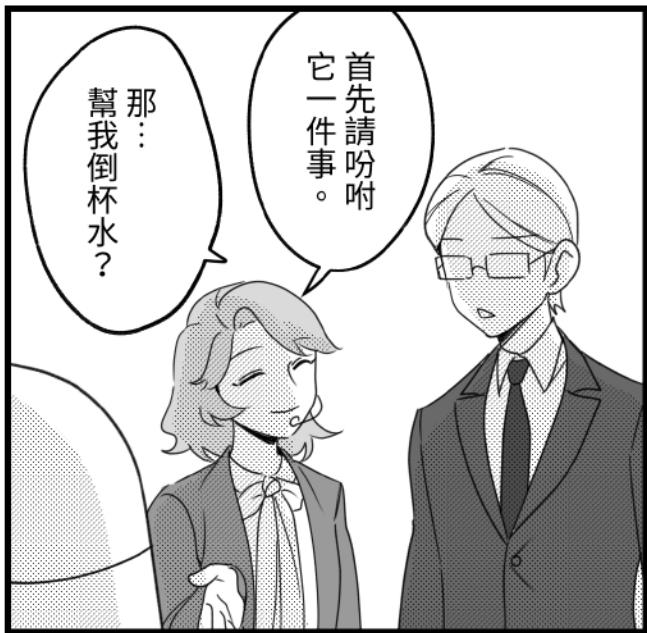
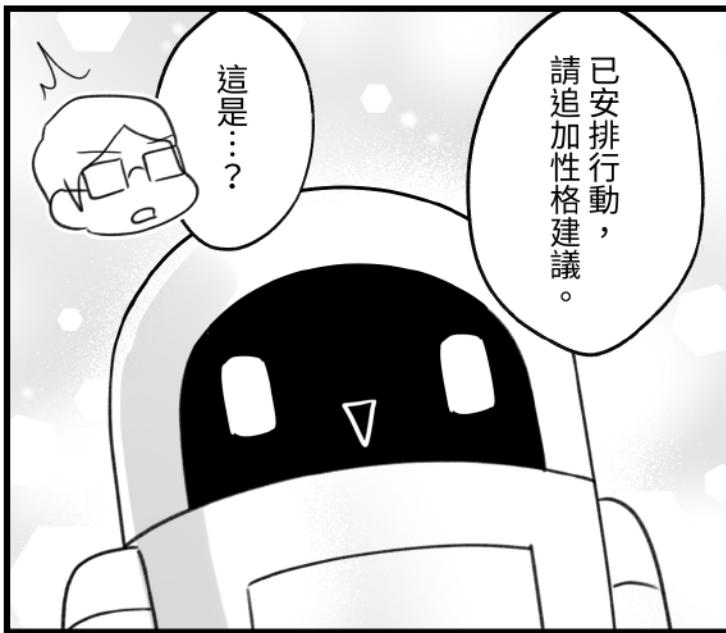


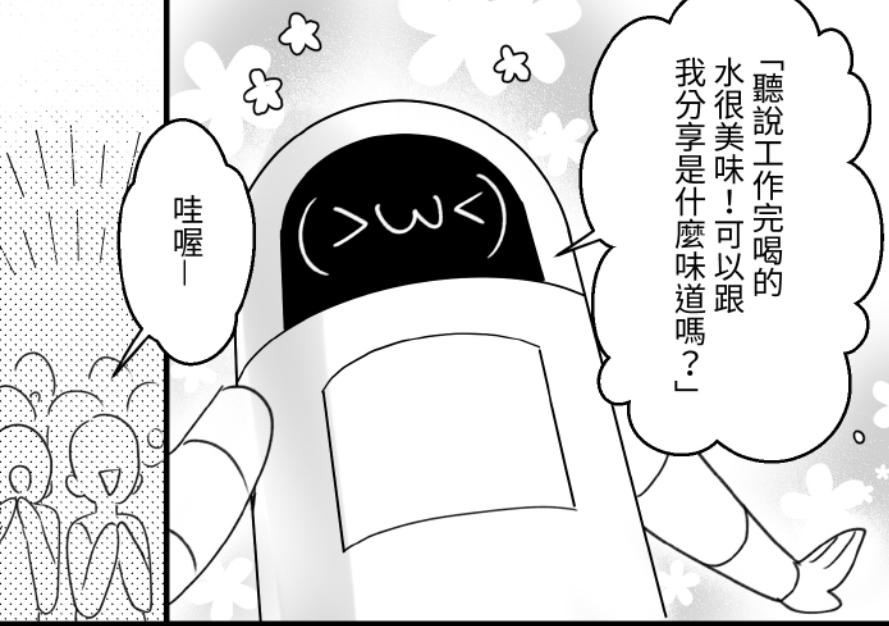
讓優雅又可靠  
的管家機器人，  
打造精簡的質  
生活吧！

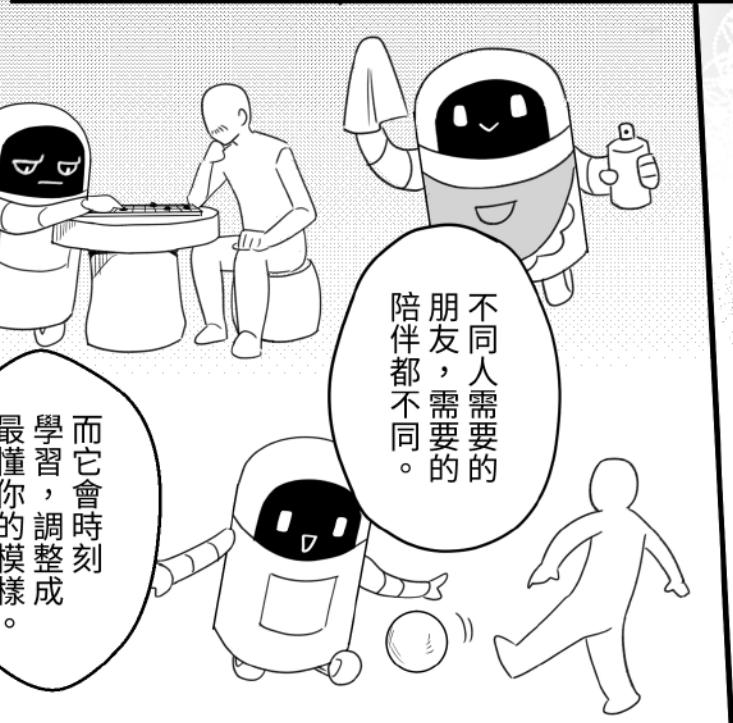
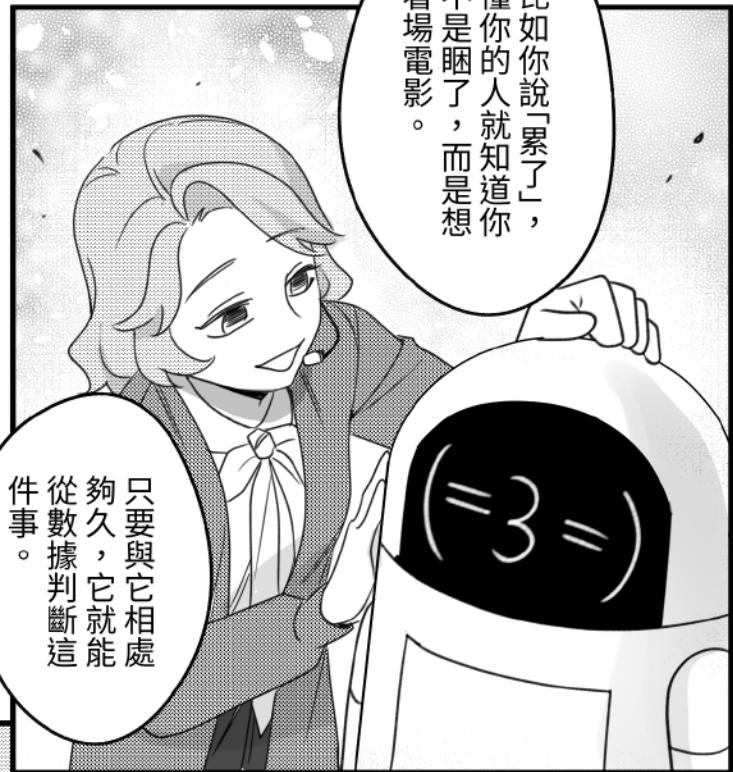


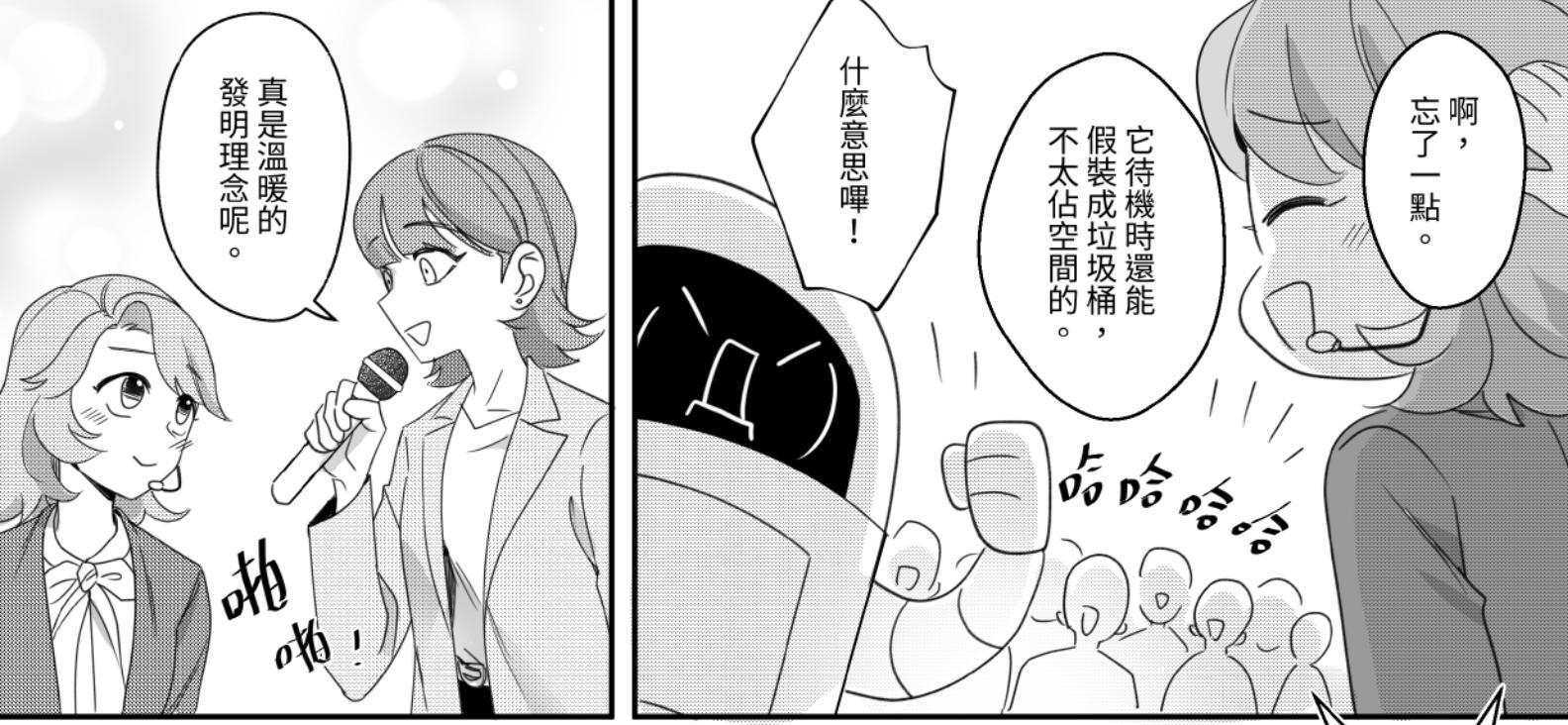














數據異常後才  
沒幾個月，研  
發速度就算了，  
專利為何這麼快……



#### 【觀念補充】

「新創產業積極型專利審查試行作業方案」是政府為鼓勵新創企業申請專利，協助其儘速確認專利取得可能性並獲證的加速審查方案；方案內容詳述於專家小語。





風光吧。

而且似乎跟您  
研究員時期的  
研究方向有關。

請問雙方有  
合作或合資嗎！

就這樣，商業展會順利地結束了。

新思精機募資達標，迎來了巨大的成功。

本是同根生？兩人曾是同東家  
展會上重現流派之爭

火種已開始讓糾紛悄悄浮上檯面。

但部分媒體觀察到的不同角度。

產品鬧雙胞？一套技術兩種產品  
雙方經營策略引人猜測

家用機器人普及元年！多家產品成功打入全民生活

真的很實用！

沒見過這麼有人味的機器人。

可以玩出很可愛的個性喔！

有它在家陪伴，有活力了許多。

從新聞報導與社會大眾的反應來看，更是如此。



一人部門のIP日常手札  
「訴訟篇」

Coming Soon

：加油啊！  
業務部長！

咿呀呀呀呀！  
太可怕了我  
不想聽！

這次研發加參展，  
由虧轉盈的預期  
營收目標是：

終於開始賺錢了，  
來算一下收支吧。



## 專家小語：

企業在新產品開發之前，應該要先進行專利侵權比對，若有侵權的可能性，就需再繼續進行迴避設計；如同第十話的劇情中，小慧對於蘿蔔君照護機器人進行專利侵權比對，以確認在參展時或未來皆不會遇到專利侵權的指控。並且，若是與其他廠商有開發合作契約，但事後若因故中止雙方的合作開發，要確認合作契約中相關的技術技術文件和專利權的技轉成果的使用範圍，避免超出契約約定的使用範圍，造成違反契約的法律問題。同時要避免使用到契約相對方的機密或營業秘密，避免麻煩的訴訟。

另一方面企業要針對自己開發出來的產品，要在產品公開之前申請專利，才可以保障公司的智慧財產權。若因為在申請專利前，產品已經公開了，記得要在12個月期間的優惠期(grace period)進行專利申請。

另外，依我國公司法組織登記設立未滿八年之新創公司可以利用新創產業積極型專利審查試行作業方案，申請後1個月內智慧局即會提供新穎性、進步性之檢索報告，以及其他可能之不予專利事由意見簡述等面詢資料。且原則上將於申請人收到前述面詢資料後1個月內辦理積極型面詢，除告知不予專利事由外及修正建議。後續申請人應於積極型面詢後1個月內提出申復說明或修正。智慧財產局原則上再於1個月內發給核准審定書或審查意見通知函。

如此一來，便可儘速確認專利取得可能性及獲取專利權，如同第十話的劇情中，小慧採用新創產業積極型專利審查試行作業方案的申請策略，使得公司的產品蘿蔔君照護機器人可以盡快取得專利，非常建議企業利用。



## ⑩ 進擊商業展會！

指導單位 / 經濟部智慧財產局

企劃執行 / 財團法人中衛發展中心

編劇 · 演出設計 / 財團法人中衛發展中心 林威宇

專家協力 / 中華民國專利師公會 劉育彬專利師

漫畫 / Agyu

小慧等人帶著全新產品，終於迎來了商業展會的開端，與晨栖電機同場較勁。而公司的展會策略經過一番燒腦的評估與折騰，選擇祭出大膽的發表方式，即將登上大舞台奮力一搏！？

小慧一行人究竟能否順利在發表會上收穫成功呢？加油啊！新思精機！

無畏地披荆斬棘，緊握成功曙光的IP日常劇場第10話。



click to see more episode



**IPKM**  
產業專利知識平台