

經濟部提振外銷因應對策 (國際貿易署及產業發展署提供)

一、 總體面因應對策

近來全球地緣政治情勢多變,例如區域衝突頻傳、美國關稅新政等, 為協助產業因應美國關稅政策及國際地緣政治動態,因應國際情勢強化經 濟社會及民生國安韌性特別條例已於 114 年 8 月 1 日制定公布,明定 11 項強化經濟社會及民生國安韌性措施,自 114 年 3 月 12 日起施行至 116 年 12 月 31 日止。其後為配合臺美關稅談判進展等國際情勢,加強對產業 支持,擴大協助範圍,支援各產業需求,預留後續編列特別預算額度,本 條例復於 9 月 5 日修正公布。本部共推動 4 項支持措施,包含「外銷貸款 優惠保證加碼」、「中小微企業多元發展貸款加碼」、「研發轉型補助」及「爭 取海外訂單」等,自 8 月 7 日起全面受理申請,以解決業者資金周轉困境, 與強化研發創新及汰舊換新設備,以及提升技術門檻並加強海外市場布局, 提高我國產業競爭力,強化產業韌性。相關特別預算已於 17 日三讀通過, 本部也會依簡便、快速、從優的原則,按照程序加速審查,讓業者及早投 入升級轉型工作。

在協助業者拓展海外市場,具體作法如下:

- (一) 加強洽邀買主:辦理「全球商機鏈結總動員」,加強洽邀海外買主來臺 媒合洽談,已分別針對各市場辦理拉丁美洲(7/1)、東協與紐澳(7/17)、 亞西(9/16)、美國(9/23)、歐洲(9/24)及非洲(11/4)等場次,涵蓋各產業共 392 家買主來臺洽談採購;此外,延續 4 月「Taiwan Select 全球搶單大 會」成功經驗,另舉辦台中(10/1-2)及高雄(11/4)場次,吸引 350 家買主 與近 850 家臺灣企業參與,媒合涵蓋機械、汽車零配件、手工具、水五 金、醫療器材、綠能及資通訊等領域。
- (二)協助業者拓銷海外市場:本部針對各產業辦理各項參展團、拓銷團活動(如11月參加美國汽車售後服務零配件展、辦理烏克蘭重建參展及合作拓銷團等),另外鎖定國際5大排名第一的展覽辦理受影響產業專屬活動,例如在漢諾威木工機械展、歐洲自行車展、歐洲工具機展等新增

設置「臺灣國家形象館」,安排買主洽談、供應鏈展示區、舉辦國際記者會、新產品發表會等,強化 MIT 形象,使國際買主在數千家國際大廠林立的展覽中,能更聚焦臺灣的企業與產品,以爭取更多國際訂單。

- (三) 運用 AI 接單工具協助業者搶單:輔導業者免費加入台灣經貿網會員, 並成立特定產業專區(例如水五金、機械業),全面導入 AI 買主預測模 型與多語行銷,並搭配動態電子摺頁宣傳(EDM)與視訊媒合,強化國際 接單效率,預計下半年促成超過 2,200 筆採購商機。
- (四) 另因應美國關稅衝擊,政府提出 930 億元支持方案具體措施,用於協助受衝擊產業因應挑戰,本部將協助業者開拓多元市場,包括補助業者布建行銷通路、加強爭取海外訂單、鼓勵海外參展等。

此外,AI 是產業創新變革的核心驅動力,尤其面對全球少子化趨勢,傳統產業需透過智慧化生產減少傳統勞動力需求,並提升產線效率、強化競爭力,本部持續推動百工百業加強導入 AI 應用,已針對數位化程度差異提供協助。例如針對數位化程度低、未具有 AI 能力的製造業者,由輔導專家顧問團到廠諮詢診斷,研擬 AI 導入評估規劃;針對已具數位化且具備初步 AI 工具運用能力的製造業者,協助業者購置 AI 應用方案;針對具備自行開發及導入 AI 應用的中大型製造業者,先由系統業者開發共同 AI 應用模型,再由中心廠進行資料整合及 AI 模型訓練,最後再將訓練完成的 AI 應用模型導入衛星廠,帶動整體產業鏈的升級轉型。

本部也積極協助產業邁向高值化、跨業合作,包含依據業者需求,鼓勵產業投入技術開發,朝高值化發展;也引導產業間跨領域合作與技術整合,以切入關鍵產業供應鏈,例如運用我國半導體產業發展優勢,引導機械、石化等業者,跨域發展半導體設備及材料,協助進行終端客戶驗證,導入半導體供應鏈體系。

二、個別產業因應對策

基本金屬業

(一) 協助拓展外銷市場:協助廠商利用數位、線上工具辦理拓銷活動,洽詢

潛在買主。

(二)持續推動高值化發展:輔導業者朝精緻化鋼廠發展,開發高附加價值、 利基產品,提升在國際市場上的長期競爭優勢。

塑橡膠製品業

- (一) **尋求生物降解塑膠新市場**: 塑橡膠製品需求以中國大陸為主,國內塑橡 膠製品較少出口歐洲,而歐盟在限塑政策下產生新商機,未來朝向綠色 可分解及回收再利用材料發展,拓展歐洲國家綠色新材料市場。
- (二) **拓展新興市場**:積極協助國內業者拓展多元市場,協助取得最新市場動 態資訊,並參與新南向等國家產業合作,爭取外銷商機。
- (三) 提升塑橡膠製品附加價值:持續推動塑橡膠製品業者朝向開發高附加價值及異質性產品發展,提高塑橡膠製品競爭力。