

經濟部提振商業服務業輔導對策

商業署 114.07.22

一、 總體面因應對策

(一)提升產業升級轉型

因應未來全球趨勢,建構臺灣經濟及產業韌性,維持產業永續發展與成長,在環境、經貿、技術的變動,經濟部致力推動友善優質商業環境,導入智慧化與低碳化,提升企業軟實力與科技力,兼顧小型商業發展,協助商業服務業升級轉型。

(二)強化創新核心價值

強化創新服務商業模式,協助商業服務業導入數位科技應用, 以數據驅動進行數位轉型,整合產業上下游合作業者,發展 新服務模式及拓展市場通路,落實 ESG 永續,創造企業價值。

(三)拓展海外商機

連結智慧工具提升服務業競爭力,協助廠商國際海外拓展; 另以「Taiwan Select」全球布局,透過主題專區將臺灣品牌商 品上架美國通路,並媒合海外食品加工中心與餐飲業者合作, 協助業者拓展美國通路及商機。

(四)推動境內關外導入國際遊客

以「促進國際旅客來臺消費」為目標,透過大型會展、國際 活動等導入外國觀光人潮,結合美食、購物和健康等高值服 務,提高旅客消費動能,帶動商機發展。

(五)培養國際拓展人才

透過學程訓練學員建立品牌國際拓展之技能,掌握國際趨勢, 提升規劃拓展策略、企劃商品服務與目標設計等能力,養成 企業國際人才。

二、 個別產業因應對策

(一)推動臺灣餐飲業發展

為強化餐飲產業韌性及競爭力,透過海外食品加工中心,協助臺灣餐飲業者拓展海外銷售通路,「Taiwan Select」全球布局,結合海外食品加工中心,以中央工廠概念,專業代工、集中生產,降低業者海外生產、物流等成本。

(二)強化連鎖加盟競爭力

鑑於我國連鎖加盟業者對於帶動商業服務業長期發展及國際 化具有顯著影響,經濟部持續輔導、協助連鎖加盟企業提升 經營能力,導入智慧應用,強化品牌輸出海外能量,優化國 際拓展策略等,本年度將分別以培育及輔導連鎖企業國際化 人才與能量、建立國際拓展交流平台、辦理品牌聯合行銷、 參與國際連鎖展會、商機媒合及國際市場情資與商情調查等 方式,協助優質連鎖品牌進軍國際及挖掘市場機會。向國際 推廣我國連鎖品牌,透過國際參展、合作拜會、商機媒合等 活動。

(三)「境內關外」擴大內需消費

以「讓世界走進臺灣」為目標,吸引外國消費者來臺觀展的 同時促進採購及消費,並推廣臺灣特色養生餐飲及建構多元 的大健康服務生態系,提升商業服務的附加價值,吸引國外 人士來臺觀光消費,擴大我國內需市場規模,帶動周邊商業 活動共同成長。